



โทร. ๑๕๐๙

หน่วยทรัพยากรบุคคล
วันที่ 28 พ.ค. 2558
เวลา 16.30 น.

วันที่ ๒๗ พฤษภาคม ๒๕๕๘

เรียน คุณบดีคณะเภสัชศาสตร์

สิ่งที่ส่งมาด้วย โครงการจัดประชุมวิชาการ เรื่อง “การนำเสนออย่างจูงใจและได้ผล Persuasive & Effective Presentation (PEP)”

ด้วยศูนย์พัฒนาศักยภาพมนุษย์และองค์กร คณะเภสัชศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล มีความประสงค์จะจัดการประชุมวิชาการ เรื่อง “การนำเสนออย่างจูงใจและได้ผล Persuasive & Effective Presentation (PEP)” ในวันที่ ๒๓ กรกฎาคม ๒๕๕๘ ณ ห้องประชุม ๒๐๙ ชั้น ๒ อาคารเพชรรัตน์ แก่บุคลากรทางสาธารณสุข หัวหน้างาน พนักงานขาย เจ้าหน้าที่การตลาดและผู้ที่เกี่ยวข้องทั่วไป โดยมีวัตถุประสงค์ของโครงการที่แนบมาพร้อมนี้ จึงขออนุมัติดังนี้

๑. ขออนุมัติในหลักการจัดการประชุมวิชาการ เรื่อง “การนำเสนออย่างจูงใจและได้ผล
Persuasive & Effective Presentation (PEP)” ในวันที่ ๒๓ กรกฎาคม ๒๕๕๘ ณ
ห้องประชุม ๒๐๙ ชั้น ๒ อาคารเทพรัตน์
๒. ขออนุมัติจัดเก็บค่าลงทะเบียน คนละ ๒,๕๐๐ บาท
๓. ขออนุมัตินำเงินที่จัดเก็บได้ส่งเข้าเป็นเงินรายได้คณะเภสัชศาสตร์
๔. ขออนุมัติเบิกค่าใช้จ่ายตามอัตราที่ได้ประมาณการมาพร้อมนี้ จากบัญชีรายได้คณะเภสัชศาสตร์

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณาอนุญาตด้วย จะเป็นพระคุณยิ่ง

ตามวิหารทองใบ

— "omni unum"

(อาจารย์ ดร.เภสัชกรลีรัตน์ อนุรักษ์พานิช)

ประธานศูนย์พัฒนาศักยภาพมนุษย์และองค์กร

คณะเภสัชศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล

- เมื่อให้รายละเอียดของงานให้
ประธานศูนย์พัฒนา
คณะเภสัชศา
ของมหาวิทยาลัยขอนแก่น (ขอนแก่น)
ด้วยเรื่องมีนาคม 2561 "การนำเอาของ
และวิชา - Persuasive & Effective Presentation.
บริหาร + 3 กต 55 9 และ 15 ของมหาวิทยาลัย 1-4.

- ၂၀၁၈ ခုနှစ် နိုဝင်ဘာလ ၁ ရက်နေ့မှ စတင်
- ၂၀၁၈ ခုနှစ် နိုဝင်ဘာလ ၁ ရက်နေ့မှ စတင်

อนุมัติ
จิตรพร ✓
27/พ.ค./2558

รับเรื่องคืนจากห้องคนใต้
28 พ.ค. 2558

ประชุมวิชาการ เรื่อง “การนำเสนออย่างใจจูงใจและได้ผล Persuasive& Effective Presentation (PEP)”

หลักการและเหตุผล

การนำเสนอเป็นทักษะสำคัญในการเป็นผู้บริหาร หัวหน้างาน และบุคลากรทุกระดับ ทักษะการนำเสนอช่วยให้โครงการที่รับผิดชอบได้รับความสนใจและการสนับสนุนจากองค์กร

ศูนย์พัฒนาศักยภาพมนุษย์และองค์กร คณะเภสัชศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล (Center of Human Potential and Organization Development, MUPY HPOD) จึงจัดให้มีการประชุมวิชาการในหัวข้อ การนำเสนออย่างใจจูงใจและได้ผล (Persuasive& Effective Presentation, PEP) แก่บุคลากรทางสาธารณสุข, หัวหน้างาน, พนักงานขาย, เจ้าหน้าที่การตลาด, และผู้สนใจทั่วไปที่สนใจ โดยเป็นการบรรยายเป็นเวลา 1 วัน

วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมได้เรียนรู้และเข้าใจ หลักการและวิธีการในการนำเสนออย่างใจจูงใจผู้ฟัง และบรรลุเป้าหมายในการนำเสนอ
2. เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมได้ฝึกทักษะการนำเสนอที่ใจจูงใจและได้ผล

กลุ่มเป้าหมาย

บุคลากรทางสาธารณสุข, หัวหน้างาน, พนักงานขาย, เจ้าหน้าที่การตลาด, และผู้สนใจทั่วไปที่สนใจ จำนวน 30 คน

กำหนดการประชุม

วันที่ 23 กรกฎาคม 2558

สถานที่

ห้องประชุม 209 ชั้น 2 อาคารเพชรรัตน์ คณะเภสัชศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล ถนนศรีอยุธยา เขตราชเทวี กรุงเทพมหานคร

ประสงค์เข้าร่วมประชุม โดยชำระค่าลงทะเบียน

- ภายในวันที่ 23 กรกฎาคม 2558 ค่าลงทะเบียน 2,500 บาท
- สำหรับหน่วยงานที่สมัครเข้ารับการอบรม 5 คน จะได้รับโควตาอบรมฟรีอีก 1 คน

ผลที่คาดว่าจะได้รับ

ผู้เข้ารับการอบรมเข้าใจหลักการ และวิธีการนำเสนอและสามารถนำหลักการ-ตัวอย่าง-ประสบการณ์ของวิทยากรไปประยุกต์ใช้กับสถานการณ์จริงในหน่วยงานของตนเองได้อย่างเหมาะสม

การประเมินผล

ความพึงพอใจโดยรวมของผู้ร่วมประชุม

หน่วยงานที่รับผิดชอบ

ศูนย์พัฒนาศักยภาพมนุษย์และองค์กรและหน่วยจัดกิจกรรมวิชาการ คณะเภสัชศาสตร์
มหาวิทยาลัยมหิดล

กำหนดการประชุม
เรื่อง “การนำเสนออย่างใจและได้ผล Persuasive& Effective Presentation (PEP)”

วันที่ 23 กรกฎาคม 2558

ณ ห้องประชุม 209 ชั้น 2 อาคารเทพรัตน์ คณะเภสัชศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล

8.00-8.15 น.	ลงทะเบียน
8.15-9.45 น.	หลักจิตวิทยาในการจูงใจ อ.ดร. อุบลวรรณ ภาวกานันท์ ที่ปรึกษาศูนย์พัฒนาศักยภาพมนุษย์และองค์กร (MUPY HPOD)
9.45-10.00 น.	พัก-อาหารว่าง
10.00-12.00 น.	หลักการนำเสนออย่างใจและได้ผล อ.ดร.ภก.ลีรัตน์ อนุรัตน์พานิช
12.00-13.00 น.	รับประทานอาหารกลางวัน
13.00-14.30 น.	ฝึกปฏิบัติในการเตรียมการนำเสนออย่างใจและได้ผล อ.ดร. อุบลวรรณ ภาวกานันท์ อ.ดร.ภก.ลีรัตน์ อนุรัตน์พานิช
14.30-14.45 น.	พัก-อาหารว่าง
14.45-16.15 น.	นำเสนอและให้คำแนะนำเป็นรายบุคคล อ.ดร. อุบลวรรณ ภาวกานันท์ อ.ดร.ภก.ลีรัตน์ อนุรัตน์พานิช
16.15-16.30 น.	สรุปการเรียนรู้ และมอบวุฒิบัตร อ.ดร. อุบลวรรณ ภาวกานันท์ อ.ดร.ภก.ลีรัตน์ อนุรัตน์พานิช